

Für die **Vermarktung unserer Schulungsdienstleistungen** suchen wir eine/n

Marketing- & Verkaufsprofi

Ab 20-60%, Home Office

Aufgaben, die Sie motivieren!

Sie identifizieren Geschäftsfelder und Kundensegmente, beobachten und analysieren den zugewiesenen Markt, bewerten Marketing-Chancen und Absatzmärkte. Sie erarbeiten das Vertriebskonzeptes und übernehmen nach Absprache mit der Geschäftsführung dessen operative Umsetzung. Sie akquirieren und betreuen Kunden, zeichnen sich für die Auftragsabwicklung verantwortlich, unterstützen bei Werbe- und Verkaufsaktionen, Events, Schulungen. Kurz: Sie sind die treibende Kraft in der Vermarktung der Dienstleistungen!

Ein Profil, das optimal passt!

Ökonomischer Background (BWL FH/Uni, Spezialistenausbildung Verkauf/Marketing) oder Ausbildung im Lehrberuf mit betriebswirtschaftlicher Ergänzung. Minimal fünf Jahre Berufserfahrung im Vertrieb oder in vertriebsnahen Funktionen werden vorausgesetzt. Nice to have: Erfahrung mit crossmedialen Werbekampagnen (Print, Online-Marketing, Social-Media).

Sie denken und agieren unternehmerisch, sind verhandlungs- sowie abschlussstark und verfügen über ausgezeichnete Verkaufs- und Präsentationsfertigkeiten. Alter ab ca. 30 Jahren.

Ein Umfeld, in dem Sie sich wohlfühlen!

Sie erhalten umfangreichen Gestaltungsspielraum, können nachhaltige Meilensteine setzen und am Erfolg partizipieren.

Die Beziehungen unserer Mitarbeitenden untereinander sowie zu unseren Kunden werden durch partnerschaftliches Denken und Handelns geformt. Wirksame Partnerschaft erfordert Glaubwürdigkeit, Engagement, Respekt und gegenseitige Unterstützung. Wir fördern den ehrlichen, freien Austausch von Ideen und arbeiten als Team.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an info@rationelles-lesen.ch

Jürg Bösiger
Geschäftsführer

Ihr Gewinn:
**2 Wochen
Freizeit
pro Jahr!**

- schneller verstehen
- mehr behalten
- Zeit gewinnen
- mehr Spass



**rationelles
lesen**

www.rationelles-lesen.ch